

תמצית מקצועית

יזם ומנהל מנוסה בעל 12 שנות ניסיון בהובלת פיתוח עסקי, ניהול משא ומתן מורכב, פתיחת דלתות וסגירת עסקאות מקצה לקצה, לצד תואר שני במנהל עסקים למנהלים (Executive MBA) מאוניברסיטת תל אביב ורקע במערכת בקרת טיסה בחיל האוויר. שילוב ייחודי של ייצוגיות גבוהה, ראייה אסטרטגית ויכולת תכנון וביצוע מקצה לקצה מול כלל הגורמים (שותפים עסקיים, בעלי נכסים, יועצים וספקים), יחד עם חשיבה עסקית יוזמת ("ראש גדול"), אסרטיביות מסחרית במו"מ, הבנה במודלים פיננסיים ושליטה במערכות CRM, דאטה ואוטומציות לניהול ומעקב אפקטיבי אחר פייפלין העסקאות.

תחומי מומחיות וכישורי ליבה

פיתוח עסקי ויזום עסקאות: איתור הזדמנויות, פתיחת דלתות, ניהול מו"מ אסרטיבי מול דרגים בכירים, ניסוח וסגירת חוזים.	תכנון וביצוע מלא: ראייה מערכתית, תיאום וסנכרון מלא מול שותפים עסקיים, בעלי נכסים, יועצים, רשויות וספקים, והובלת תהליכים.
ראש גדול ויזמות מ-0 ל-1: עשור של ניהול מנכ"ל ואחריות P&L מלאה, חתימת הסכמי שכירות מסחרית והרחבת רשת שותפויות ל-100+ מוקדים.	טכנולוגיה, CRM ו-AI: ניהול אתרי סחר, מערכות ERP/CRM, אפיון והטמעת סוכני AI מתקדמים, ניהול צוותי שיווק ו-KPIs בדיגיטל.

ניסיון מקצועי

מייסד שותף, מוביל פיתוח עסקי ומוצר | Works4you

- הובלת הפיתוח העסקי, האסטרטגיה המסחרית (Go-To-Market) ומודל ההתקשרות של החברה משלב הרעיון ועד החדירה לשוק.
- איתור הזדמנויות עסקיות, יצירת שותפויות אסטרטגיות ופתיחת ערוצי שיתוף פעולה ישירים מול לקוחות עסקיים, שותפים ומשקיעים.
- אפיון, בנייה והטמעה של מערכות AI מתקדמות (סוכנים חכמים, אפליקציות ופתרונות מיוחדים) ואוטומציות לניהול פייפלין עסקאות.

2024 – Present

מנהל אופרציה, מוצר וסחר | POKER111

- ניהול כולל של האופרציה וההתקשרויות העסקיות, גיוס והובלת צוותים מבוזרים ברחבי אירופה, אסיה ודרום אמריקה.
- ניהול תקציבים שוטפים, ניסוח הסכמי חסות והתקשרויות מסחריות מול גורמים בינלאומיים ושותפים אסטרטגיים.
- בניית לוחות בקרה ניהוליים (Power BI, Looker Studio) למעקב שוטף אחר מדדי ביצוע, תזרים ותהליכי קבלת החלטות.

2024 – 2026

מייסד ומנכ"ל (Founder & CEO) | TWOTONE

- הקמה וניהול של חברה מסחרית מ-0, כולל אחריות P&L מלאה במשך עשור על כלל ההיבטים העסקיים, המשפטיים, הפיננסיים והתפעוליים.
- פיתוח עסקי והרחבת רשת:** בניית מערך הפצה ושותפויות ארצי מ-0 ליותר מ-100 חנויות בוטיק שותפות לצד רשת חנויות מותג עצמאית.
- חוזים ונדל"ן מסחרי:** ניהול מו"מ וחתימת הסכמי שכירות מסחרית לסניפים ולמרל"ג מול בעלי נכסים וחברות ניהול.
- משא ומתן וסחר בינלאומי:** התקשרות ישירה מול מפעלי ייצור וספקים באיטליה, עריכת חוזים, שילוח בינלאומי ועמילות מכס.
- ניהול הקמה ותפעול 3 אתרי סחר, הטמעת ERP ו-CRM, וניהול צוותי פרסום ו-KPIs בעולמות ה-PPC, SEO ו-GDN.

2014 – 2024

שירות צבאי

השכלה אקדמית

תואר שני במנהל עסקים למנהלים (Executive MBA) אוניברסיטת תל אביב, הפקולטה לניהול ע"ש קולר (התמחות באסטרטגיה, מימון ומו"מ)	טכנאי בקרת טיסה חיל האוויר הישראלי (IAF) – תחזוקה וטיפול במערכות בקרת טיסה, רכיבים רגשיים ומורכבים במטוסי קרב ובמסוקים, עבודה בסטנדרטים מחמירים של אפס תקלות, דייקנות ומשמעת גבוהה.
--	---